



LabTeamet växer och behöver för att möta antalet ökade uppdrag anställa ytterligare en produktspecialist / säljare, denna annons gäller en driven **produktspecialist / säljare i Stockholmsområdet**.

*LabTeamet är en etablerad leverantör av laboratorieutrustning och service på laboratorieutrustning. Våra kunder är alla typer av laboratorier inom sjukhus, biotech, Life Science, forskning, Industrin m.fl. LabTeamet arbetar alltid med långsiktiga relationer där kunderna står i fokus.*

*LabTeamet har huvudkontor i Helsingborg, med försäljningskontor och serviceorganisation som täcker hela Sverige.*

## Beskrivning av tjänsten

LabTeamet växer med ett stadigt ökande antal uppdrag, vi behöver därför anställa en glad positiv och driven produktspecialist/säljare stationerad i Stockholmsområdet.

Arbetsuppgifter:

Det här är rollen för dig som trivs att arbeta som Produktspecialist och säljare, viktigt att du är positiv i din personlighet, att du är driven, tar initiativ, brinner för ditt arbete och är lösningsorienterad. Som Produktspecialist / säljare får du ansvar för försäljningsutveckling och kundrelationer inom ditt område. Du arbetar för att nå framgångsrika samarbeten med kunder genom att planera, genomföra och följa upp försäljning och marknadsföring i ditt distrikt. Att skapa hållbara relationer med kunder vid kundbesök och utställningar men också genom utbildning och produktsupport. Tillsammans med kollegor får du också en viktig roll i de anbudsprocesser som rör produkterna. Du skall tycka om att göra kundbesök, ha en nära dialog med och ta hand om våra kunder.

Delar av din tid har du en roll där du arbetar med upphandlingar och offerter. Du samarbetar nära med våra serviceingenjörer och övrig personal i vårt team för att skapa en helhetsupplevelse för våra kunder. Du bidrar till vår långsiktiga framgång genom att organisera och prioritera. Du bidrar till din och dina kollegors utveckling genom att coacha, vara bollplank, ta tillvara initiativ och goda idéer.

Anställningen gäller en heltidstjänst. Du kommer huvudsakligen att arbeta runt ditt stationeringsområde, men kommer att vara en del av vårt team och ha uppdrag över hela Sverige.

Arbetet görs både från kontor och ute hos kunderna varför du måste trivas med en nära kontakt med våra kunder, att lyssna på kundernas behov och önskemål och alltid göra ditt yttersta för att kunderna ska få bästa möjliga råd och support. Tjänsten innefattar även telefon och mailsupport. Tjänsten kommer att innebära en del resor med övernattnig, som ofta är planerade.

LabTeamet är ett företag vars grundfilosofi och affärsidé är att alltid ge kunderna branschens bästa kundservice och kundsupport, vi är med kunden hela vägen, därför är det viktigt att du är pålitlig, tycker om kundkontakter, håller tider, håller vad du lovar och alltid har fokus på att ta hand om kunderna snabbt och på bästa möjliga sätt. Vi vill att du ska vara en i vårt team, att du bidrar till att fortsätta bygga på vårt goda rykte inom branschen och alltid eftersträva bästa möjliga kundservice inom alla områden. LabTeamets ledord är Flexibel, Personlig, Professionell och Vänlig som skall vara grunden i allt vi gör.

Om dig:

- Du är en driven och positiv människa med en positiv och bra inställning, rätt inställning är A och O.
- Vi ser gärna att du har erfarenhet inom området med laborieutrustning. Vi satsar mycket på internutbildning och utbildning hos våra leverantörer.
- För att du ska trivas i rollen bör du vara en god relationsskapare med en positiv grundinställning och är lösningsorienterad/fokuserad.
- Det är viktigt att du gillar att bidra till att du själv och dina kollegor utvecklas och trivs på jobbet.
- Du har goda IT-kunskaper
- Du är strukturerad i ditt arbete
- En stor del av ditt arbete består av att kommunicera med kunder och medarbetare så du måste tycka om att kommunicera och alltid ha en öppen dialog.
- Du är rak i din kommunikation och bra på att samarbeta, är flexibel och driven i ditt arbete.
- Du behärskar svenska och engelska.
- Du tycker om att resa, kan resa utan problem och kan vara hemifrån med övernattningar när det behövs.
- Du har B-körkort
- Du kan lätt ta åt dig innehållet i manualer och info
- Du har lätt för att förstå system och utrustning.
- Du har förmåga att sätta dig in i och förstå kundernas behov, krav, önskemål och att hjälpa dem att vid behov hitta rätt produkt som passar just deras behov.

Vi erbjuder:

- Ett intressant arbete med engagerade kollegor och goda utvecklingsmöjligheter i ett av framtidsföretagen inom branschen.
- Ett arbete med marknadsledande produkter.
- Stort ansvar för ditt jobb och utvecklingen av ditt ansvarsområde
- Kontinuerlig utbildning inom området och på våra produkter för att säkerställa din utveckling och bästa möjliga service och support till våra kunder.
- Utbildning sker internt och hos våra leverantörer som huvudsakligen befinner sig i Europa.
- Bra villkor, tjänstepension, privatvårdsförsäkring, tjänstebil, mobiltelefon m.m.
- LabTeamets trevliga kollegor och kunder, ett bra team som jobbar med varandra, för varandra och ställer upp för varandra när det behövs. Tillsammans med kunderna är vi **LabTeamet**

Önskar du veta mer kontakta Roger Augustsson på [roger@labteamet.com](mailto:roger@labteamet.com)

Din ansökan med CV, referenser etc. skickas via e-post till [roger@labteamet.com](mailto:roger@labteamet.com)

Alternativt via post till vårt huvudkontor: Att: Roger, LabTeamet, Vasatorpsvägen 1, 254 54 Helsingborg

Då vi löpande hanterar ansökningarna som kommer in ser vi fram emot din ansökan snarast möjligt! Märk ansökan med "Produktspecialist / Säljare Stockholm".

Vill du veta mer om LabTeamet besök gärna vår hemsida [www.labteamet.com](http://www.labteamet.com)